(Junior) Sales Manager (w/m/d) in Köln

Data Driven, Client Focused, Individual – that's the IRIS way. Als Medien-, Marktforschungs- und Beratungsunternehmen unterstützen wir unsere nationalen und internationalen Kunden aus dem Sportbusiness dabei, gemeinsam das Beste aus ihren Investments herauszuholen. Zur Unterstützung unseres Teams sind wir fortlaufend auf der Suche nach (Junior) Sales Manager (w/m/d) für unseren Standort Köln. Du ergänzt unser Vertriebsteam nicht nur passgenau, sondern trägst mit Deiner Expertise und Leidenschaft für Menschen, Sport und Zahlen dazu bei, dass wir unseren eingeschlagenen Weg erfolgreich fortsetzen zu können.

Unser Unternehmen in Stichpunkten

- Standorte: Karlsruhe und Köln
- Mitarbeiterzahl: 50
- Branche: Sportbusiness
  - Markt- & Mediaforschung
  - Marketing & Sponsoring
  - Consulting
- Kunden: internationale und nationale Unternehmen, Verbände, Vereine, Vermarkter
- Lösungen: Intelligente, individuelle und qualitativ hochwertige Research-Produkte für Kunden, die unsere Leidenschaft zum Profisport teilen
- Unternehmenskultur: Teamgeist, Respekt, Eigenverantwortlichkeit, Feedbackkultur, Lern- und Entwicklungsbereitschaft, Leistung und Siegeswille
- Hierarchien: Führung auf Augenhöhe, kurze Entscheidungswege

Dein Job

- Position: (Junior) Sales Manager
- Einstieg: Fortlaufend
- Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit
- Beschäftigungsdauer: Unbefristet
- Standort: Köln
- Gehalt: Qualifikationsabhängig & leistungsorientiert
- Boni: attraktive, erfolgsbasierte Gratifikationsmodelle
- Urlaub: 28 Tage / Jahr
- Reisetätigkeit: Ja. [Reisezeit gilt als Arbeitszeit]
- Herausfordernde Tätigkeit in einem abwechslungsreichen und aufregendem Arbeitsumfeld

Deine Aufgaben

- Eigenständige Konzeption und verantwortliche Durchführung von Sales Kampagnen
- Aktives Networking und Beziehungspflege zu Partnern im Sport- und Medienbereich
- Vertriebliche Kundenführung und -entwicklung
- Angebotserstellung und -kalkulation sowie (Mit-) Verantwortung der projektspezifischen Profitabilität

Deine Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium [präferiert im Bereich Kommunikation / Wirtschaft / Marketing] oder Ausbildung, mit der Du uns überzeugen kannst
- Alternativ / Ergänzend: Praktische Erfahrungen in Verkauf und Kundenakquisition (Vertrieb)
- Stilsichere Ausdrucksweise
- Deutsch- und Englischkenntnisse auf C1 oder C2 Niveau [Gemeinsamer Europäischer Referenzrahmen für Sprachen]

Deine Persönlichkeit

- Fähigkeit Markt- und Medientrends zu erkennen und daraus Sales-Strategien abzuleiten
- Leidenschaft für den Vertrieb & hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit
- Entrepreneurial Mindset und dem entsprechenden Drive, Dinge bewegen zu wollen
- kommunikativ und selbstbewusst, dabei stets empathisch und verbindlich
- Ideal: Affinität zum Sport & Begeisterung für das professionelle Sportbusiness und seine Strukturen

Dein Team

- Engagiert & hilfsbereit
- International & multikulturell
- Offene Kommunikation & ausgeprägte Feedbackkultur
- Enge Zusammenarbeit mit Deiner Führungskraft & Open-Door-Policy

Deine Benefits

- Flexible Arbeitszeiten
- Home-Office nach Absprache jederzeit möglich
- Onboarding- & Mentoring-Programm
- Personalentwicklungskonzept mit internen Training Sessions & externen Weiterbildungsmaßnahmen
- Büro im Herzen von Ehrenfeld inmitten der Millionenmetropole Köln mit sehr guter ÖPNV-Anbindung
- Mitarbeiterrabatte, Obstkorb, Wasser, Kaffee

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an:

jointheteam@iris-sport.de

Dein Ansprechpartner aus unserer HR-Abteilung:
Navid Bahadori